

【株式会社マルシン】

おはようございます。よろしくお願いします。お世話になります。

株式会社マルシンの代表取締役、近藤と申します。

今日は1日よろしくお願いします。

有給休暇10日取得しましたと。

会社全体がまず認識する、取得をしやすくすることをしています。

またですね奥さんの出産休暇、特別休暇としてまして、旦那さんもですね出産に立ち会いして赤ちゃんと一定の時間を過ごしていただけるようですね特別有給休暇を男性にもあつたりですね

毎月、部署によって目標の残業時間っていうのを設定してですね、ちょっと仕事をこっち側に持ってくるかとかっていう調整をしたりします。

耐候性を促進する試験機があるんですけどそれで入れたものと実際に暴露したもののっていうのを比べたり、こういった品質にも気を使っております。

調色という部署になります。

これ、メーカーからきたもの。ちょっと固い。

これをすることによって、スプレーガンの先から出やすくなる。

さっき、高卒って聞いたんですけど、

大卒だから上にいるよとか、高卒だからお前は下なんだよっていう話では全くないですね。

ほうれんそう
報道相じゃないですけども。ちゃんと人に伝えることは伝えなきゃいけないっていうところと

さっき皆さんに工場を見ていただいて感じたまま、やっぱり何だかんだコミュニケーションなんだ

やってるうちに、自分の考えが高まったというか、っていうのがあります。

もちろん入った時はそんな考え全くないですし。

はい、チーズ。

【株式会社ジマス】

本日はどうぞよろしくお願いいたします。

お願いします。

事業内容としては、オーダーカーテン及びインテリア製品の販売と、
ジアスの多様な働き方って何かってことなんですけど、産休育休の取得者が多数いると。
取りやすい環境ということですね。

会社はどういうことを使命としてるのかというところをまず、
暮らしを豊かにと。生きることです。暮らしの根幹になるものを彩るようなアイテムを販売していて、それはすなわちその方の人生を豊かにしていくことですよと。
誰にもわからなくてもいいから自分だけのひそやかな、こだわりでいいというようなところをメッセージとして込めています。

木造だったら、こういった木が入る。

これで完成です。

ありがとうございます。

はい。上手でした。

当社の魅力というのは、やっぱりこの風通しの良い、この会社っていうんですかね、何か意見が通ったりとか、特に対人関係っていうのが、大きいと思うんですけどそういった部分で嫌な思いしたりとかというのは、基本的にないと思います。

営業と比べてじゃないですけど、やっぱりさっき言った、プライベートが、しっかりしている

工事をジアスの武器の一つにしたいなど。

これはすごいよかったなとか思ったことは。

やっぱり全然反応がすごいいいですね。お客さんがすごいとか、やっぱりすごく喜ばれるんですね。
すごく部屋の雰囲気が変わったとか、もちろん住まわれてるお客さんとかそういったときに、一番にお客様の反応をもらえる一番直接的に最後に工事して、やるんで。そういったのがすごいいいですね。

ハイチーズ。ありがとうございます。